

Canvis normatius Minven les ajudes a la solar fotovoltaica

Les firmes catalanes, a la recerca de rendibilitat

UBICACIÓ • Per potenciar els projectes sobre cobertes cal que es facin canvis administratius **ESPERA** • El retorn de les inversions es fixa en un període de dotze anys **ADAPTACIÓ** • Els fabricants han de desenvolupar noves tecnologies

M.T.C.
BARCELONA

L'orientació del sector solar fotovoltaic cap als projectes en sòl ha tingut fins ara una raó de ser: les barreres administratives que impedeixen l'accés de la tecnologia a l'edificació. Amb la nova normativa, la indústria segueix pensant que no n'hi ha prou a beneficiar-se d'una tarifa millor. Especialment per als projectes més petits serà necessari facilitar el seu desenvolupament des del punt de vista administratiu, també des del de la connexió, alhora que s'hauran de desenvolupar noves tecnologies i nous models de negoci. "Hauem de desenvolupar aquest segment de projectes", s'apunta des de l'associació AEF, "però ningú ha de creure's que això es pot fer de la nit al dia", adverteixen.

Des de la firma badalonina Anudal Solar, especialitzada en estructures de suport d'alumini, se sotmet a consideració que les instal·lacions sobre cobertes afecten menys el paisatge, ja que estan més integrades, i fa que es produïxi energia renovable a les zones on hi ha més consum elèctric.

"El problema ara està en les dificultats per trobar finançament", explica Eva Hernampérez, d'Anudal Solar

Eva Hernampérez, directora adjunta d'Anudal Solar, explica que "amb el nou reial decret es manifesta l'interès del govern per continuar apostant per aquesta energia, i això dona més tranquil·litat als inversors". "El problema ara està -afegeix- en les dificultats de trobar finançament, i que la diferència entre la rendibilitat que dona l'energia solar i el que s'obté d'un dipòsit s'ha reduït considerablement".

Però sens dubte una instal·lació solar fotovoltaica és una inversió amb un retorn d'uns 12 anys, que és molt positiva per diversificar els riscos i per ajudar el medi ambient. D'aquí que un nombre significatiu d'empreses optessin en un moment determinat -quan la prima era més elevada- per instal·lar en les seves cobertes plaques solars. Un exemple n'és la firma Delmàs, fabricant de tubs d'acer soldats de la Roca del Vallès, que fa uns anys va tirar endavant el seu projecte solar. "El que buscàvem -explica Frederic Delmàs, director general del grup- era guanyar temps i competitivitat davant de l'increment de costos energètics que preveïem que ens vindrien a sobre en un mitjà termini". La inversió que van fer en el seu moment tenia un retorn previst d'uns 7 anys i s'havia dissenyat com una primera fase.



1. Frederic Delmàs, al mig, amb els seus germans ■ AVUI 2. Anna Núñez i Eva Hernampérez, del grup Anudal 3. Instal·lacions de la companyia Anudal a Badalona ■ MARTA PÉREZ / ARXIU

No obstant, l'ampliació de la coberta solar a la totalitat del sostre de la nau industrial "s'ha hagut de paraitzar", perquè "la disminució de les primes fa la inversió poc

atractiva" i més en un moment de "restriccions de crèdits bancaris i amb un conjuntura de recessió econòmica", explica Delmàs.

Una opció per al futur

La firma Delmàs entén que es potenciïn els projectes en cobertes "perquè es prima les renovables allà on s'usa l'energia que generen, no necessiten transport per a la connexió a la xarxa i s'eviten les fugites per transport". Frederic Delmàs apunta una opció per al futur d'aquestes instal·lacions: que les empreses poguessin cedir

el sostre a l'administració perquè aquesta assumís les inversions necessàries, amb la qual cosa generaria un estalvi a les companyies i restaria dependència energètica.

El sector confia, però, a assolir la competitivitat i rendibilitat de l'energia solar fotovoltaica. Ho situen en l'horitzó del 2015, quan als consumidors els resultarà més barat adquirir panells, instal·lar-los i autoabastir-se d'electricitat que comprar l'energia a la xarxa. Però per això és imprescindible que el teixit empresarial del sector conservi la confiança inversora. ■

El sector hotelier, un 8% menys rendible

Redacció
MADRID

Els empresaris hotelers de l'Estat afronten els primers mesos de l'any amb "certa incertesa" sobre el comportament del sector després de tancar el 2008 amb una baixada de la rendibilitat del 8% respecte a l'any anterior, segons va explicar el president de la patronal hotelera CEHAT, Juan Molas, a Efe.

Després dels deu primers mesos del 2008 "regulars", la situació ha empitjorat en els dos últims, per acabar l'any amb una ocupació mitjana dels establiments hotelers inferior en un 7% a l'obtinguda l'any passat. A la pèrdua de demanda s'hi ha afegit l'augment dels costos, que no ha pogut ser compensat pels preus, que només s'han apujat entre un 2% i un 4% durant el 2008.

La tendència que s'observa en els últims mesos a viatjar a destins més pròxims i a fer estades més curtes, tot i que amb més freqüència, està beneficiant aquesta temporada d'hivern el turisme de neu i ha contribuït a millorar l'ocupació dels hotels de muntanya fins a un 95%.

Quant al segment urbà, des del novembre passat els hotels de ciutat estan registrant una caiguda d'ocupació de fins a un 12%, a causa que la crisi econòmica està afectant especialment el turisme de negocis, el principal client d'aquests hotels. ■

L'OPEP podria reduir de nou la producció

Redacció
TEHERAN

El representant de l'Iran a l'Organització de Països Exportadors de Petrol (OPEP), Mohammad Alí Jatibi, va assegurar ahir que el càrter podria aprovar al març una altra retallada de la producció de cru si els preus continuen caient.

Al desembre l'OPEP va aprovar una reducció de 2,2 milions de barrils diaris, que, sumada a les que havien tingut lloc des del setembre, suposa una retallada de 4,2 milions de barrils, el 5% de la producció mundial. Tot i així, els preus no han remuntat. ■